

Account Manager – Swedecraft AB

Swedecraft grundades 2007 av en grupp personer med mycket lång erfarenhet både från återvinningsbranschen, näringslivet och idrottsvärlden. Företaget har sitt säte i Karlstad där vi sedan 2009 driver vår verksamhet i en av Europas modernaste återvinningsanläggningar för hantering och demontering av utrangerad elkraftteknisk utrustning med olja och PCB, samt traditionellt järn- och metallskrot. Anläggningen är den första i Sverige som är miljöprövad och godkänd för denna verksamhet efter den nya Miljöbalken.

Swedecraft har idag 12 st anställda och omsätter ca 45 miljoner SEK.

Sedan 2010 äger Kuusakoski AB 46% och är således största delägare i Swedecraft.

Den finska koncernen Kuusakoski Oy är ledande inom återvinningstjänster i Östersjöområdet och en av världens största leverantörer och förädlare av återvunnen metall. Kuusakoski Recycling omsätter 710 miljoner EUR och har verksamhet i elva länder med drygt 100 terminaler och uppberedningsanläggningar. Återvinningsverksamheten sysselsätter närmare 1500 återvinningsexperter.

I Sverige är Kuusakoski ett av de största återvinningsföretagen med 370 medarbetare och en omsättning på 1,2 miljarder kronor. De verkar på 18 orter i Sverige och bearbetar även marknaderna i Norge och Danmark.

Swedecraft söker Account Manager till Karlstad

Arbetsuppgifter

Som Account Manager kommer du att långsiktigt vårda och vidareutveckla Swedecrafts kundrelationer i Karlstad med omnejd, i Sverige och även internationellt. Du kommer att arbeta självständigt med hela försäljningsprocessen från första kontakt till affärsavslut. I processen ingår allt från teknisk rådgivning till kalkylering, logistiklösningar och offerering. Du kommer tillsammans med VD arbeta med att förnya och anpassa Swedecrafts marknadsstrategi så att den ständigt hålls aktuell.

Du genomför personliga besök med rådgivning och problemlösning och kunderna består av större och mindre industriföretag, energi-/kraftbolag och statliga eller kommunala verksamheter. Du kommer att vara involverad vid prisförhandlingar av större objekt i samarbete med andra i organisationen. Placeringen för denna tjänst är vid vår anläggning i Karlstad

Vem är du?

Vi söker dig som är en duktig relationsbyggare och som är van att göra affärer på alla nivåer. Som person är det viktigt att du är utåtriktad, att du är van att ta egna initiativ samt att du är engagerad och målinriktad.

Du har god samarbetsförmåga och är lyhörd och smidig. Du planerar effektivt din tid och är strukturerad och noggrann.

Erfarenhet av tjänsteförsäljning och metallåtervinning är meriterande.

Frågor om denna tjänst besvaras av tf VD Johan Berglund på telefon 054-15 33 85.

Ansökan skickas via mail till: johan.berglund@swedecraft.se

Sista ansökningsdag är 2012-01-15.

